

VERGÜTUNGSPLAN

Stand 01.08.2025

Über uns...

Unsere Produkte:

Ocean Pharma vertreibt besondere Produkte, die in breiten Anwendungsbereichen außergewöhnliche Leistungen erbringen. Sie grenzen sich deutlich von Alternativprodukten über z. T. patentgeschützte, natürliche Wirkstoffe mit außergewöhnlichem Leistungsspektrum ab. Die Ergebnisse der Produktanwendungen führen nachweislich zu einer hohen Kundenzufriedenheit der Anwender. Studien und Produktauszeichnungen untermauern das besondere Leistungsprofil.



Vergütungsplan

Unser Empfehlungsmodell:

Um die Produkte einem breiteren, potentiellen Anwenderkreis bekannt und damit zugänglich zu machen, wird der klassische Vertrieb, der vorwiegend über den Weiterverkauf durch spezielle Fachpraxen und Fachinstitute erfolgt, um einen Empfehlungsvertrieb ergänzt. Darin werden bestehende und neue Fachkunden und Vertriebspartner, wie aber auch zufriedene Anwender eingebunden.

Wie bisher erhält ein wiederverkaufender Fachkunde eine attraktive Produktmarge, die einem „Sofortrabatt“ entspricht. Honoriert wird nun aber auch zusätzlich der durch Weiterempfehlung an potentielle Produkthanwender indirekt erzielte Umsatz, der über den individuellen Rabatt-/Sponsorcode dem weiterempfehlenden Fachkunden bzw. Vertriebspartner zugeordnet werden kann.

Unter diesen Aspekten ist der folgende Vergütungsplan für den Empfehlungsvertrieb zu verstehen. Er zielt darauf ab, wiederverkaufenden Kunden, Vertriebspartnern und Nutzern der Produkte über die sehr gute Produktleistung hinaus Anreize zum Weiterverkauf und zur Weiterempfehlung der Produkte zu bieten und beteiligt die empfehlenden Kunden und Vertriebspartner signifikant und leistungsgerecht am Erfolg. Die Berechnung dieser Erfolgsbeteiligung erfolgt monatlich und ist in Form und in Höhe von der Erreichung der im Vergütungsplan definierten Qualifikationen abhängig.

Anzahl verkaufter Produkteinheiten	% Provision
ab 10	15%

Beispiel:

Ein wiederverkaufender Kunde (z.B. medizinischer Fußpfleger) kauft 4 Packungen mit seinem Sofortrabatt (Differenz zwischen Einkaufs- und Verkaufspreis) und gewinnt durch Empfehlung 6 Kunden, die jeweils eine Packung über seinen Rabattcode im Onlineshop erwerben. Somit werden diesem Vertriebspartner insgesamt 10 Packungen für die Qualifikation berechnet. Er hat damit einen Provisionsanspruch von 15% auf die vermittelten 6 Packungen.

Vergütungsplan

Was muss ich tun?

Gehen Sie auf unsere Website www.ocean-pharma.de und registrieren Sie sich. Dort erhalten Sie auch Ihren persönlichen Rabattcode.

Sie sind begeistert von den Ocean Pharma-Produkten – empfehlen Sie uns! Sie geben einfach Ihren persönlichen Rabattcode, den Sie auf unserer Website erhalten haben, an Ihre Kunden/Freunde weiter. Durch Sie erhalten diese dabei 5% Rabatt auf die Erstbestellung und Sie bekommen 15% Rabatt auf Ihre nächste Bestellung zu Endverbraucherpreisen.

Durch den Rabattcode wissen wir, dass die Bestellung Ihnen zuzuordnen ist. Das Beste daran: Alle Nachbestellungen Ihrer bereits empfohlenen Kunden/ Freunde werden in den Folgemonaten erneut als erfolgreiche Weiterempfehlung gewertet. Wenn Sie im Monat 10 Produkte bezogen haben und/oder Online als Bestellungen mit Ihrem Rabattcode bei uns eingehen, erwerben Sie den Anspruch auf 15% Provision auf die Onlineumsätze. Voraussetzung dafür ist Ihre Registrierung als Vertriebspartner. Das kann sich schnell zu einem attraktiven Zusatzverdienst entwickeln.

Vergütungsplan für qualifizierte Vertriebspartner

Wenn Sie auch Fachkunden von unseren Produkten begeistern wollen, dann können Sie sich bei uns als qualifizierter Vertriebspartner bewerben. Nach einer entsprechenden Schulung und Erwerb der Qualifikation, können Sie nicht nur Fachkunden werben sondern profitieren auch von dem Vergütungsplan für qualifizierte Vertriebspartner.

Was muss ich tun ?

Schreiben Sie uns auf info@ocean-pharma.de und bewerben sich als qualifizierter Vertriebspartner.

Ihr zusätzlicher Vorteil:

Als qualifizierter Vertriebspartner können Sie, durch die Gewinnung von neuen Fachkunden/Wiederverkäufern, Ihre monatliche Provision steigern (siehe Tabelle).

Anzahl verkaufter Produkteinheiten	Mindestanzahl gewonnener neuer Fachkunden / Wiederverkäufer	% Provision
ab 10	0	15%
ab 30	5	20%
ab 50	10	25%
ab 100	20	30%

Vergütungsplan

Welche Regeln gibt es?

Die Qualifikation zum Anspruch auf Provision wird für den Abrechnungsmonat im Folgemonat ermittelt. Zum 15. des Monats wird der Vormonat abgerechnet. Für die Berechnung bestehen folgende Regeln:

- Kunden erhalten einen Anspruch von 15% Rabatt auf ihre nächste Bestellung zu Endverbraucherpreisen
- Registrierte Vertriebspartner erhalten zusätzlich 15% Provision auf den indirekt durch Produktempfehlung erzielten Umsatz
- Die errechneten Ansprüche beziehen sich nicht nur auf die durch die eigene Empfehlung zustande gekommenen Umsätze, sondern auch auf nachgeordnete Empfehlungsebenen, in denen weitere Umsätze in der Umsatzlinie zustande kommen.

- registrieren sich in der nachgeordneten Umsatzlinie Fachkunden oder Anwender selbst als Vertriebspartner und erreichen darüber einen Provisionsanspruch, kommt dieser Anteil des Provisionsanspruchs übergeordneten Ebenen nicht zugute (Differenzbonussystem). Ansprüche können nicht multipliziert werden. Ebenso werden Neukunden nur einmal gewertet und übergeordneten Empfehlungsebenen nicht zugerechnet.

■ Besonderheit Wiederverkäuferqualifikation:

Durch den Erwerb der entsprechenden Qualifikation und der Zustimmung von ocean pharma können Sie qualifizierter Vertriebspartner werden. Dann können Sie auch Fachkunden ansprechen und dort für die Produkte werben.

Der Provisionsanspruch des Wiederverkäufers, der zusätzlich als Vertriebspartner registriert ist, bezieht sich ausschließlich auf den durch Empfehlung generierten Umsatz, da bei den Wiederverkäuferkonditionen bereits der „Sofortrabatt“ zur Anwendung kommt. Für die Qualifikation für einen Provisionsanspruch werden allerdings auch die durch Eigenumsatz erworbenen Produkteinheiten mit gerechnet.

Vergütungsplan

Was bietet ocean pharma darüber hinaus ?

Sie haben jederzeit kostenlosen online-Zugriff auf Informationen zu Ihren aktuell erreichten Umsätzen und den erzielten, für den Provisionsatz wichtigen Qualifikationsanforderungen in Ihrem persönlichen online back office.

Als besonders starkes Argument bietet Ocean Pharma vor allem den patentgeschützten Mikroalgenwirkstoff Spiralin®. Er basiert auf einem speziell ausgewählten Spirulina Platen- sis Stamm, der die gewünschten Eigenschaften im Vergleich zu anderen Stämmen besonders stark entwickelt hat. Die Eigenschaften sind faszinierend und für die vielfältigen Einsatzfelder der Fertigprodukte unterschiedlich wichtig. Das Resümee der Forschungs- und Entwicklungsarbeit ist:

„es ... funktioniert, natürlich!“